



# ENGINEERING

## INTEGRAL SOLUTIONS

part of **Coscollola Group**

**Coscollola Engineering** es un referente en la ingeniería y soluciones a medida para el manejo de sólidos, transporte neumático y mecánico, dosificación, automatización de procesos y plantas completas, con especial foco en la industria de los plástico, reciclado, biopolímeros, PVC y petroquímica. Nuestras oficinas están ubicadas en Barcelona ciudad y buscamos a un/a:

## TÉCNICO/A COMERCIAL

Sus **funciones** serán:

- Búsqueda e incremento de la cartera con nuevos clientes, así como mantener y potenciar los actuales.
- Atender, informar y asesorar al cliente identificando sus necesidades y satisfaciendo las mismas en el marco de las posibilidades de la empresa.
- Realización de ofertas, promoción y venta de nuestros equipos y servicios.
- Conocer el mercado y adaptar nuestra oferta a la aparición de nuevas tecnologías.

**Requisitos:**

- Experiencia en el sector de manejo de sólidos, dosificación y/o transporte neumático
- Titulación de grado medio relacionada con el sector productos y estudios especializados en Marketing/Ventas y/o conocimientos equivalentes y que permitan llevar a cabo el buen desempeño de las funciones detalladas.
- Conocimientos de AutoCAD y del paquete Office.
- Se valorarán conocimientos de inglés.
- Carné de conducir.
- Disponibilidad para viajar.
- Capacidad para trabajar en equipo, ser organizado y proactivo.

**¿Qué ofrecemos?**

- Incorporación inmediata
- Contrato estable a jornada completa
- Inmejorable ambiente de trabajo
- Condiciones salariales acorde con el puesto

¿Te interesa? Envíanos ya tu solicitud a [info@coscollolaengineering.com](mailto:info@coscollolaengineering.com)

Si quieres saber más sobre nosotros: [www.coscollolaengineering.com](http://www.coscollolaengineering.com)